

# Nous recherchons

## Des Business Developpeurs

### PROFIL

BAC + 5, école de commerce, sciences po, autre diplômes si corrélé à une expérience marquante

**CDD de 6 mois octobre – mars (possibilité de décaler)**

**Rémunération fixe de 1 500 euros plus variable corrélé aux résultats de l'entreprise.**

**L'enjeu est de fidéliser nos talents et de passer en CDI avec une rémunération attractive en cas de succès**

### DESCRIPTION DU POSTE

Sous la responsabilité directe du CEO, le Manager du Développement Commercial est chargé d'assurer la pérennité de la structure en concluant des accords et contrats commerciaux avec des entreprises clientes.

En lien étroit avec les équipes marketing/communication il saura adapter son discours et ses cibles à la stratégie de temps fort qui aura été déterminée.

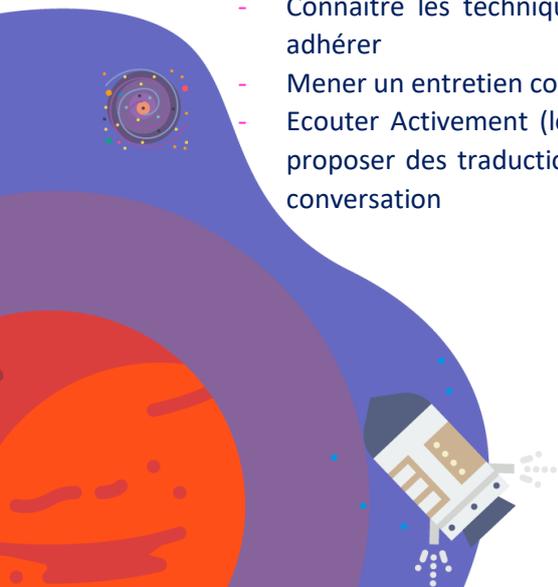
Sa capacité à cibler les bons interlocuteurs, sa patience et sa régularité pour entretenir le fil des échanges avec régularité seront clés.

Plus qu'un vendeur nous avons besoin de quelqu'un de sympathique, d'astucieux qui sache écouter les problèmes de ses clients et leur proposer des solutions.

Son goût pour les mots et leur impact, sa bonhomie naturelle et sa maîtrise des techniques de vente permettront de présenter au mieux notre plateforme et nos savoir-faire.

### SAVOIR

- Co-définir une stratégie commerciale
- Travailler main dans la main avec le marketing et la communication pour définir une cible commune et coordonner les moyens pour l'atteindre (y compris coplanifier)
- Connaitre les techniques de ventes : savoir convaincre, connaître les méthodes pour faire adhérer
- Mener un entretien commercial
- Ecouter Activement (les 2 mots sont importants !) : il s'agit de savoir entendre les besoins, proposer des traduction dans le respect des conviction de son interlocuteur et entretenir la conversation



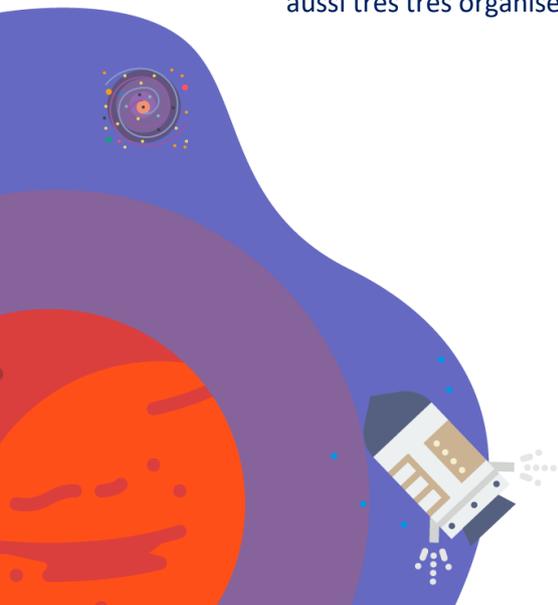
- Participer au plan marketing et au dispositif de veille économique de l'entreprise
- Identifier les salons et zones d'intérêts (halo) autour de la formation en conduite du changement

## COMPETENCES

- Mettre à jour et enrichir un fichier client (emails, téléphone)
- Cartographier les liens entre les acteurs
- Concevoir la stratégie commerciale de l'entreprise
- Elaborer le plan commercial
- Manager les équipes commerciales
- Gérer et contrôler l'ensemble des moyens commerciaux
- Conduire les négociations commerciales importantes
- Rédiger une proposition commerciale et la chiffrer en lien avec le CEO
- Rédiger une réponse à Appel d'offre et gérer la partie administrative
- Construire, rédiger un ou plusieurs speachs pour présenter l'offre adaptés aux différents formats d'entretien (téléphonique, pitch elevator, présentiel, à distance)
- Construire, rédiger une présentation commerciale en amont de chaque rdv et une proposition commerciale en aval de chaque rdv
- Analyser les problèmes clients, comprendre le besoin et le traduire en axes ou besoins clients
- Co-définir et suivre ses objectifs commerciaux :
  - o Typologie de cibles
  - o Identification
  - o Définition d'actions macro par personae et micro ciblées par individu
  - o Coordination, planification en lien avec le marketing

## SAVOIR-ETRE

- Curiosité
- Débrouillardise
- Sens du networking
- Autonomie, Projection dans le temps, organisation
- Empathie / Contrôle de son empathie
- Opportunisme
- Capacité à alterner contrôle et orientation selon ses objectifs et spontanéité
- Goût des autres, humanité
- Les bavards qui savent écouter sont les bienvenus ! On cherche des gens sympa, qui passent avec tout le monde, qui n'ont pas de préjugés sur les autres et qui savent être spontanés mais aussi très très organisés



## MATERIEL

- Un PC, un téléphone, beaucoup d'envie
- Utiliser un CRM pour enrichir ses contacts

## RESPONSABILITES

- Responsable d'identifier ses clients (chasses) et de les faire grandir (élevage)

## CONDITIONS D'EXERCICE

- L'activité de cet emploi/métier s'exerce au sein des locaux de Human Station ou bien chez nos clients : sortez de nos bureaux !
- Arriver à l'heure aux rendez-vous et bien habillé
- Savoir parler anglais / rédiger en anglais

Si vous êtes intéressés, adressez nous votre CV ainsi qu'une lettre de motivation par email à [matthieu@human-station.com](mailto:matthieu@human-station.com) en précisant la référence RF003 dans l'objet du mail.

