

PARCOURS DEVENIR ENTREPRENEUR Cours n°1 - Initier son projet

Fiche de synthèse - Se poser les bonnes questions

"No business school graduate would recommend gambling as a financial strategy, but sometimes it pays to be a little crazy early in your career."

-- Fred Smith, fondateur de FedEx

L'entrepreneuriat est une tendance de fond ces dernières années, avec une réduction de la part d'actifs salariés et une augmentation de la part des indépendants.

En 2017 et d'après l'Insee ce sont 591 000 entreprises qui ont été créées en France, soit 7 % de plus qu'en 2016. Les créations d'entreprises atteignent ainsi leur plus haut niveau depuis 2010 :

- Les immatriculations de micro-entrepreneurs augmentent de 9 %
- Les créations d'entreprises individuelles classiques augmentent de + 6 %
- Les sociétés augmentent de + 5 %

Par conséquent, le nombre de créations d'entreprises classiques est de 349 000 en 2017, au plus haut niveau jamais mesuré par l'Insee. Posez-vous les bonnes questions avant de vous lancer

Les questions préalables

- Quels sont mes atouts ?
- Quelles est ma connaissance du secteur ?
- Quel est mon réseau ?
- Pourquoi est-ce que je fais ce projet ?
- Quels sont mes atouts personnels pour mener à bien ce projet ? en termes de dynamisme, de ténacité, d'engagement, de volonté, de créativité, d'optimisme ?
- Quelles sont les compétences dont je vais avoir besoin ?

L'évaluation de votre motivation

- De mettre en pratique une idée qui vous obsède depuis un certain temps ?
- D'acquérir une indépendance ?
- De concrétiser un rêve, une passion ?
- De vous réaliser, changer de vie ?
- D'exploiter une opportunité que vous avez perçue ?
- D'être votre propre patron ?

Les compétences requises

- Quelles sont les compétences requises pour le projet par exemple ? Cela implique de définir avec précision la nature du projet.
- Quelles sont les compétences à acquérir ? En fonction de votre expérience antérieure, vous avez des connaissances, mais sont-elles adaptées à votre projet ? Il s'agit ici de mesurer l'écart entre votre situation et ce que vous souhaitez atteindre. Sinon, avez-vous le temps, l'argent et l'envie de les acquérir ?
- Quelles sont enfin les compétences à sous-traiter ?

Votre entourage vous soutient-il et vous soutiendra-t-il ?

- Votre environnement familial peut-il faciliter la réalisation de votre projet ?
- Avez-vous le soutien de votre conjoint ? Celui-ci devra affronter les mêmes doutes que vous et sera souvent une source de réconfort importante.
- Combien de contacts « activables » contient votre carnet d'adresses professionnel et personnel ?

Définissez précisément vos besoins / contraintes

- Avez-vous mesuré l'impact sur votre quotidien et quels sont vos pré-requis ?
- Quels sont vos besoins financiers, votre niveau de vie actuel ? Comment caractérisez-vous vos besoins à court et moyen terme ?
- Pouvez-vous par exemple vous permettre de ne pas être payé pendant 3 mois, 6 mois, davantage ?
- Disposez-vous de revenus complémentaires ?
- Avez-vous programmé des investissements, devrez-vous payer une *business school* à vos enfants, quel est votre niveau personnel d'endettement ?

Définissez les besoins de votre entreprise

- Quel investissement en fonds propres êtes-vous prêt à engager sur vos biens personnels ou familiaux ?
- Comment allez-vous travailler, c'est-à-dire dans quel environnement de travail ? Chez-vous c'est-à-dire seul, dans un espace de coworking ? Qu'est-ce qui vous correspond ? Et qu'est-ce qui est possible dans votre activité ?
- Avez-vous des contraintes familiales particulières qui pourraient limiter votre disponibilité à l'égard de l'entreprise ? Êtes-vous aidant, ce qui rend vos déplacements complexes, avez-vous des enfants à aller chercher à l'école à heure fixe ? Demandez-vous si votre projet est compatible avec votre mode de vie souhaité.
- Suis-je capable de gérer la pression : cette question est probablement la plus importante car ce type de projet met en permanence sous pression.